LẬP KẾ HOẠCH KINH DOANH CHO STARTUP VỚI LEAN CANVAS

Đề tài: Công Ty xây dựng và phát triển phần mềm bán hàng và quản lý nhân sự

Nhóm:Tăng Trọng Thanh MSSV: 2124801040034 Lớp: D21HTTT01

Nguyễn Minh Nhựt MSSV: 2124801040021

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1.Vấn đề  - Quản lý nhân sự dễ dàng linh hoạt  - Thông tin khách hàng tiềm năng được bảo mật  - Kết nốt được nhiều thiết bị cùng lúc  - Quản lý các đơn hàng một cách chính xác cụ thể | 4. Giải pháp  - Khảo sát thông tin nhân sự  - Phân cách quyền trên phần mềm và đặt mật khẩu bảo mật  - Cải thiện và phát triển độ tương thích  - Phân từng mục lưu trữ dơn hàng rõ ràng | 3. Giá trị cốt lõi  - Giao diện dơn giản, dễ sử dụng.  - Độ chính xác cao.  - Kết nối nhiều thiết bị cùng lúc. | | 9. Lợi thế cạch tranh độc quyền  - Đội ngũ nhân viên có kinh nghiệm tốt có thể giải quyết, xử lý và khắc phục khi phần mềm xuất hiện lỗi một cách nhanh chóng dễ dàng.  - Được các công ty lớn trên trên thế giới sữ dung và đánh giá cao về phần mềm cũng như các dịch vụ của công ty. | 2. Phân khúc khách hàng  - Cửa hàng -> Chủ cửa hàng lớn hay chủ cửa hàng nhỏ  - Doanh nghiệp -> Chủ doanh nghiệp vừa hay chủ doanh nghiệp nhỏ hay chủ |
| 8. Số liệu chính  Số lượng sản phẩm bán được: Trên 10 sản phẩm | 5. Kênh xúc tiến  - Youtobe  - CH play, App Store  - facebook, Zalo, tiktok, web,....... |
| 7. Chi Phí  - Tên miền  - Đưa lên CH play, App Store  - Đk bản quyền  - Trang thiết bị( máy tính, máy pos, máy in….)  - Mặt bằng  - Một số chi phí khác( tiền điện, nước, wifi,…)  - Thuế | | | 6. Nguồn Thu Nhập  - Từ việc bán phần mềm cho các cửa hàng, doanh nghiệp.  - Từ youtobe, FB, Tiktok….  - Từ việc bán các thiết bị liên quan. | | |

Nguyễn Hữu Nghĩa MSSV: 2124802050013 Lớp: D21TTNT01